



- Novi program klima uređaja za 2011.
- Vaillantov zec ugostio „medvjede“
- Nova regulacija calorMATIC 630/3
- Novosti u KIV sustavu nagrađivanja



Drage čitateljice, dragi čitatelji!

Počelo je, počelo!

Počela je i ova godina koju smo s nestrpljenjem očekivali sa samo jednom mišlju: samo neka prođe 2010. I eto, jedna je to od

rijetkih želja koja nam se svima ispunila, ali pitam se sada zašto smo to uopće i željeli. Promijenilo se nije ništa, barem ne nabolje.

Neplaćanje i nelikvidnost gori su nego ranije, posla je još manje, cijene nezaustavljivo rastu, a političari se svadaju i međusobno vrijeđaju više nego ikada. U mnogim se zemljama prosvjeduje, a počelo je i kod nas.

Mnogi, do sada neupitni autoriteti, ruše se kao kule od karata. Čak i moja omiljena „stojedinica“ pokazuje svoje drugo, prljavo lice.

Gledajući sve to čovjeku dode da se jednostavno pokupi odavde i preseli nekamo u „normalne“ krajeve. Ali gdje je to? Sjećam se dobro kako sam prije otprilike dvije godine, u sličnom raspoloženju, nešto razmišljao o Australiji i Novom Zelandu. Te dvije zemlje izgledale su mi kao da su u nekom drugom svemiru. Ne dotiče ih se svjetska ekonomska kriza, imaju dobru klimu, ekonomija im stalno napreduje, politički su stabilne, nemaju terorizma, ne znaju što je rat, ljudi izgledaju smireno i relaksirano (kako i ne bi).

Doista sam bio zavidan na miru, spokoju i blagostanju koje je ondje vladalo.

Impressum

Vaillant plus izdaje:

Vaillant GmbH, Predstavništvo u RH

Planinska 11, HR-10000 Zagreb

tel: +385/1/6188-670

fax: +385/1/6188-669

www.vaillant.hr

vaillant-plus@vaillant.hr

Direktor Predstavništva: Mario Opačak

Uredništvo: Adonis Andrišević, Alan Babić, Dalibor Crnić,

Jelena Đuranec Pribetić, Rudolf Hakala, Mitja Janež,

Marjan Kolouh, Jasenka Ljubović, Mario Opačak,

Krešimir Simon, Sunčana Starček, Gojko Šimunović,

Boris Topličanec, Siniša Vasiljević

Priprema izdanja: Sunčana Starček

Grafička priprema: Design studio Expositus

Lektorica: Martina Šolčić

Tisak: TIPOMAT d.o.o.

Jurja Habledelića 70

10419 Staro Čiče

Ožujak 2011. godine

Besplatni primjerak

naklada: 3500 primjeraka

ISSN: 1334-2010

Za tiskarske greške ne odgovaramo!

Novosti

04 Best Buy Award Vaillant

EMP laboratorij

05 Edukacija u 2011.



Proizvodi

06 geoTHERM VWL BB/2 BM/2

10 Klima uredaji 2011.

18 calorMATIC 630/3





I onda odjednom, kao da sam ih urekao, počelo je s požarima pa su došle poplave, pa požari i poplave istovremeno i za kraj još i potresi. Čovjek si pomisli: sva sreća da nisam ondje.

Možda ovdje i nije tako loše. S vlastitim se problemima čovjek lakše nosi nego kada se nađe negdje u svijetu okružen problemima neke druge vrste.

Kome je bilo što kriv i što je mogao učiniti naš mladi kolega iz Njemačke koji je, po službenom zadatku, otputovao u Moskvu i poginuo u terorističkom napadu na moskovskom aerodromu Domodjedovo. Kako se suprotstaviti takvim problemima i takvim protivnicima?

Zato je bolje i ne razmišljati o drugim „boljim“ mjestima.

Nema boljeg mjesta od ovoga na kojemu jesmo. Primimo se zato posla, sačuvajmo živce i proći će i ovo teško razdoblje.

Mi ćemo i ove godine uvoditi nove proizvode. Neki od njih doista su ispred svog vremena (ili bar ovog našeg u kojem živimo) i postavlja se pitanje je li nam to baš neophodno. Moj odgovor je DA.

Baš sada kada je teško trebamo pokazati da mi od ovog tržišta nismo odustali, da imamo povjerenje u ovo tržište, u njegovu snagu i njegovu budućnost.

Ja sam siguran da ćete nas i vi podržati i da ću za neke nove uvodnike teme nalaziti upravo u novim vrhunskim projektima, inovativnim rješenjima te vašim i našim zajedničkim uspjesima.



Klubovi

- 08 KIV Intervju
Peharda klimatizacija
- 12 VSS intervju 2D d.o.o.



Partnerstva

- 17 Novi ViP partner Estare Culto
- 20 KIV - sustav nagrađivanja
- 22 Ljetna skupština u Sloveniji
- 24 Druženje na Jahorini
- 25 Red Bull Šinomobil utrka
- 26 Posjet DemirDökümu
- 27 Školovanje servisera
na Kosovu
- 28 Dežurni servisi na hokeju



Sponzorstva

- 14 Intervju sa zagrebačkim
„medvjedima“





Best Buy Award za Vaillant

Najbolja kupnja u kategoriji „Oprema za grijanje“

Kada je riječ o opremi za grijanje, hrvatski potrošači smatraju da Vaillant nudi najbolji omjer cijene i kvalitete. Ovaj zaključak proizlazi iz istraživanja Best Buy Award koje je nedavno proveo zagrebački Centar za istraživanje tržišta GfK - dio međunarodne GfK grupacije sa sjedištem u Njemačkoj.

Vaillant se u kategoriji „Oprema za grijanje“ sa 14,8% pozicionirao na uvjerljivo prvo mjesto, dok se na drugoj poziciji nalazi „Gorenje“ s osvojenih 5,9% glasova ispitanika. Zatim slijede: Junkers (2,9% glasova) i Končar (2,5%).

Zahvaljujući svojoj vršnoj poziciji (br.1) u kategoriji „Oprema za grijanje“, Vaillant se klasificirao za dobivanje prestižnog certifikata „Best Buy Award“ u kategoriji „Oprema za grijanje“ za Republiku Hrvatsku. Svaka certifikatna markica „Best Buy Award“ jedinstvena je i razlikuje se po tzv. „tekstualnoj aureoli“ - kružnom natpisu oko same medalje na kojem je navedeno u kojoj je točno kategoriji određeni proizvod osvojio vršnu (prvu) poziciju čime je i zaslužio certifikaciju „Best Buy Award“. Zahvaljujemo ovim putem svim našim vjernim i zadovoljnim korisnicima što su u tako velikom broju prepoznali vrijednosti marke Vaillant.

S.S.

Novi laboratorij

elektromagnetske prihvatljivosti

U matičnom sjedištu Vaillanta, u Remscheidu, predsjednik uprave dr. Carsten Voigtländer i članovi tima za elektronski razvoj u Vaillant Group sredinom siječnja službeno su u rad pustili novi laboratorij za provjeru i mjerenje elektromagnetske prihvatljivosti uređaja (skraćeno EMP).

U novom laboratoriju preciznim antenama i osjetljivom mjernom tehnikom provode se mjerenja vezana za međusobni utjecaj električnih ili elektromagnetskih efekata između elektronskih komponenata, pojedinih uređaja ili cjelokupnih grijaćih sustava. Mjerenja za cilj imaju pokazati jesu li mjerljive ikakve smetnje te ispunjavaju li uređaji i komponente stroge propise tzv. zakona o EMP-u (njem. EMV)

Do sada su ovakva mjerenja prepuštana vanjskim laboratorijima. Sada, kada je laboratorij u neposrednoj blizini proizvodnje, znatno je olakšana i vremenski skraćena izmjena podataka s razvojnim centrom za elektronske komponente Vaillant Group u Remscheidu. Time je omogućeno brzo i učinkovito provođenje eventualno potrebnih izmjena.

S.S.



Najsuvremenija oprema odlikuje novi laboratorij



Direktor uprave, dr. C Voigtländer (desno) obišao je među prvima laboratorij



Korak bliže našim korisnicima

Edukacija u 2011.

Tijekom 2010. godine unutar rada i djelovanja Vaillant Edukacijskog Centra organizirali smo velik broj seminara. Za cilj smo si postavili dva važna segmenta za naš rad: jedan je upoznavanje instalatera s novim tehnologijama i proizvodima, a drugi dodatna edukacija servisera na području određenih tehnologija.

Članovi KIV-a pokazali su najveći interes za edukaciju na području solarnih sustava, što je bilo i za očekivati, s obzirom na potencijal koji Hrvatska ima zahvaljujući svojem geografskom položaju, ali i činjenicu da stanovništvo sve više razmišlja o obnovljivim izvorima energije u svrhu mogućih ušteda te rasterećenja okoliša od dodatnog onečišćavanja. Iako su solarni sustavi u Hrvatskoj prisutni dugi niz godina, činjenica je da se sunčeva energija ne iskorištava dovoljno, što će svakako dovesti do kontinuiranog porasta prodaje u ovom segmentu, a samo će educirani instalateri, koji su dobro upoznati s cijelom problematikom, biti u mogućnosti ostvariti ozbiljniji poslovni uspjeh.

Drugi seminar organiziran za članove KIV-a obuhvatio je cjelokupni program dodatnog pribora u sklopu kojeg su obrađeni sustavi za dovod zraka i odvod dimnih plinova, različite hidrauličke komponente, regulacije i ostalo.

Članovi VSS-a prošli su obavezan seminar za kondenzacijske uređaje unutar kojeg je obrađena problematika vezana uz kondenzacijsku tehnologiju, načine primjene, pravilne hidrauličke instalacije, pravilan način upravljanja i ostalo. Serviseri su dobili „terenske servisne knjižice“ pomoću kojih će servisiranje i održavanje kondenzacijskih uređaja biti dodatno olakšano.

Što nas čeka u 2011. godini?

Težište rada VEC-a bit će na servisnoj organizaciji VSS za koju će se organizirati dva vrlo zahtjevna seminara, kao što je i najavljeno na posljednjoj skupštini. Prvi seminar obuhvatit će sve detalje vezane uz solarne sustave i pripadajuće komponente s težištem na problematici koja se javlja tijekom pogonskog rada te specijaliziranim mjernim uređajima za kontrolu sustava.

Drugi seminar obuhvatit će cjelokupan program električnih uređaja što je vrlo važno s obzirom na veliki broj noviteta (eloBLOCK/2, VED /7, VER/4, VEN /6, miniVED i dr).

U svakom slučaju predstoji nam vrlo zanimljiva godina i s veseljem očekujemo ponovne susrete u Vašem i našem Vaillant Edukacijskom Centru.

D.C.



Naša snaga je u povjerenju



geoTHERM VWL BM/2 i VWL BB/2

Nove toplinske crpke

...za potrošnu toplu vodu

Inteligentno planiranje objekta je prvi korak u postizanju visoke udobnosti i smanjenja potrošnje energije. Danas kada je energija sve skuplja potrebno je veliku pozornost posvetiti tehničkim rješenjima kako bi se postigao željeni učinak. Arhitektonska i građevinska rješenja uz primjenu odgovarajućih materijala rezultirala su vrlo mali toplinskim gubicima i

dobicima, odnosno potrebno je sve manje energije za grijanje i hlađenje. Naspram tim činjenicama stoji jedna druga, a to je da iz godine u godinu trošimo sve više potrošne tople vode po čovjeku te se sve veća pozornost posvećuje kvalitetnim tehnološkim rješenjima za njezinu pripremu.

Je li moguće dobiti višu udobnost uz smanjenje potrošnje energije dilema je na koju struka mora dati odgovor. Vaillant je sukladno svojoj tradiciji oduvijek nudio rješenja koja mogu zadovoljiti visoka očekivanja te smo za ovu godinu pripremili novu generaciju toplinskih crpki zrak-voda geoTHERM VWL BM/2 i VWL BB/2 za pripremu potrošne tople vode.

geoTHERM VWL BM/BB je toplinska crpka zrak-voda koja omogućava udobnu i ekonomičnu opskrbu potrošnom toplom vodom u kućanstvima i industriji. Razlikujemo dva modela: VWL BM (s jednim izmjenjivačem topline) i VWL BB (s dva izmjenjivača topline). Spremnik potrošne tople vode, sadržaja 260, odnosno 250 litara, kvalitetno je zaštićen od pothlađivanja uporabom toplinske izolacije bez freona. Unutrašnji dio zaštićen je slojem emajla i zaštitnom magnezijском anodom (VWL BB je opremljen s dvije anode). Spremnik se primarno zagrijava putem toplinske crpke, a za dogrijavanje je odgovoran dodatni uređaj za grijanje na plin ili loživo ulje (ako je instaliran). VWL BB ima dodatni izmjenjivač te je predviđena i za zagrijavanje vode korištenjem solarne energije. Modeli su serijski opremljeni električnim grijačem od 2 kW. Maksimalna dozvoljena temperatura spremnika iznosi 65°C.

Načelo rada je u osnovi vrlo jednostavno. Dovedena toplinska energija zraka predaje se toplinskoj crpki. Predana energija radnoj tvari toplinske crpke se putem rada kompresora podiže na višu energetska razinu te se predaje potrošnoj toploj vodi unutar integriranog spremnika.

U slučaju da priprema tople vode nije dovoljna radom kompresora dodatno se uključuje električni grijač, pod uvjetom da je uključena njegova sklopka. Dovodjenje potrebnog zraka izvedeno je na način da se zrak dovodi iz prostorije u kojoj je postavljena toplinska crpka te se nakon procesa ponovo vraća u nju. Navedeni način dovoda i odvoda zraka za posljedicu ima hlađenje prostorije te, želi li se izbjeći navedeni učinak, na raspolaganju stoji mogućnost postavljanja zračnih kanala. Promjerima cijevi Ø160 mm maksimalna dozvoljena dužina iznosi 6 m, uključujući dva luka od 90°, a promjerima Ø200 mm maksimalna dozvoljena dužina iznosi 10 m, uključujući dva luka od 90°. Svaki daljnji luk smanjuje maksimalnu dužina za 0,5 m.

Male dimenzije osiguravaju jednostavnu i brzu instalaciju, a samim time je toplinska crpka veoma pogodna za ugradnju kako u novogradnji tako i prilikom adaptacije. Uzevši u obzir nešto veću financijsku investiciju u odnosu na konvencionalna rješenja primjena geoTHERM VWL BM/2 i VWL BB/2 u većoj je mjeri opravdana što je i potreba za potrošnom toplom vodom veća, odnosno idealan su odabir za restorane, hotele, poslovne objekte i veće kuće, odnosno vile.

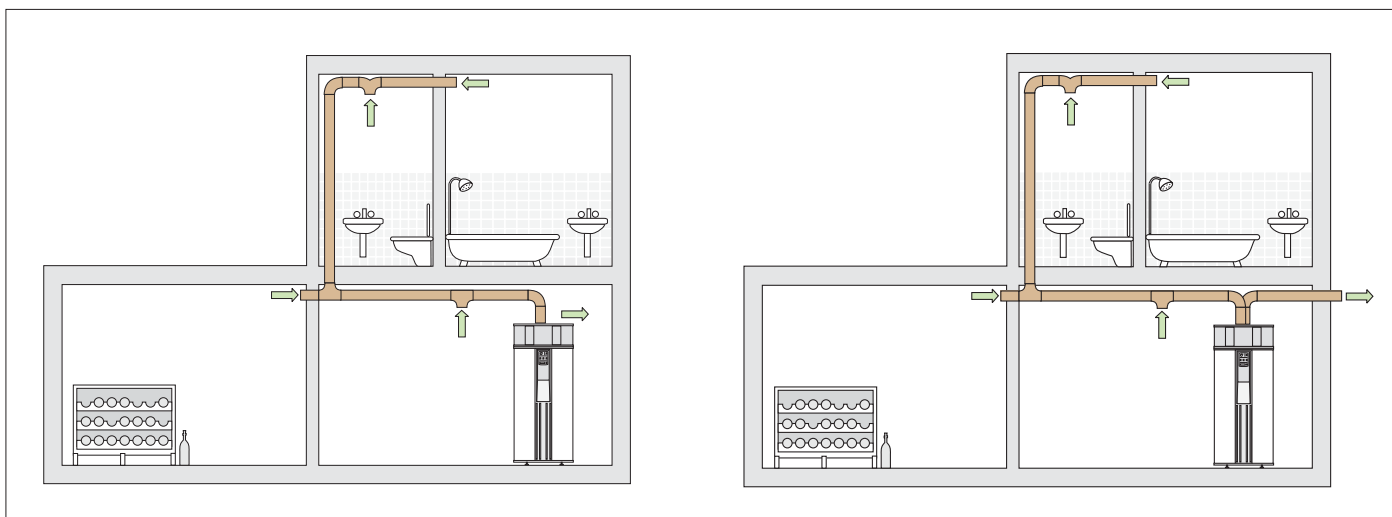
Vaillant stvara inteligentna rješenja kako bi Vaše potrebe u potpunosti bile zadovoljene.

Naši proizvodi i sustavi upotrebljavaju se već duže od 135 godina diljem svijeta, a kontinuirano rastuća brojka naših korisnika iz godine u godinu pokazatelj je da Vaillant ima rješenja za sve zahtjeve.

D.C.



Korisnički zaslon na VWL BM/2 i VWL BB/2



Mogućnosti dovodenja i odvođenja zraka geoTHERM VWL BM/2 i BB/2

Viroexpo 2011.



Kao i prethodnih godina, Virovitički sajam „Viroexpo 2011.“ zabilježio je rast broja posjetitelja što je svakako dobar pokazatelj uspješnosti sajma i truda oko njegove organizacije.

Ove godine bilo je više od 25.200 posjetitelja, što je 6% više nego u 2010. godini. Ovogodišnji sajam bio je rekordan i po broju izlagača, a kojih je bilo 706 iz 19 različitih zemalja dok je 88,72% izlagača pozitivno odgovorilo na izlaganje za iduću godinu.



Vaillantov infomobil na sajmu Viroexpo

Vaillant nije propustio priliku prezentirati svoje proizvode na ovom uspješnom sajmu te je od 21. do 23. siječnja, u suradnji s dugogodišnjim poslovnim partnerom, tvrtkom Žepoh (poslovnica Osijek), bio prisutan na sajmu s Vaillantovim infomobilom.

Kako je prezentacijski infomobil opremljen velikim brojem Vaillantovih uređaja, brojni posjetitelji imali su priliku vidjeti i naše plinske zidne kombinirane uređaje turboTEC od kojih je jedan, uređaj VUW plus, u funkciji te je grijao posjetitelje našeg izložbenog prostora. Osim toga veliki broj posjetitelja bio je zainteresiran za uređaje koji upotrebljavaju obnovljive izvore energije pa su tako mogli pogledati Vaillantovu geotermalnu toplinsku crpku geoTHERM VWS kao i naše pločaste solarne kolektore auroTHERM VTK.

Stručni djelatnici tvrtke Žepoh usprkos hladnom vremenu neumorno su odgovarali na upite velikog broja posjetitelja ujedno koristeći priliku za predstavljanje tvrtke Žepoh na virovitičko-podravskom području.

Ovom prilikom želimo zahvaliti tvrtki Žepoh na uspješnoj prezentaciji i osječkom timu gospodina Ličara, uvijek spremnom na punu suradnju s Vaillantom.

A.A.



Peharda klimatizacija



Obiteljska fotografija

Ovih hladnih zimskih dana otišli smo iz tmurnog Zagreba te se uputili u suncem obasjanu Istru, točnije do Rovinja. Ondje nas je dočekaao gospodin Tomislav Peharda, Vaillantov dugogodišnji partner, s kojim smo se ovoga puta imali prilike družiti.

Peharda klimatizacija i Peharda d.o.o dvije su obiteljske tvrtke rodene iz tvrtke Zayt d.o.o., koju je osnovao Tomislavov otac Andrija još 1990. Tomislav i Zvonimir Peharda vlasnici su ovih dviju tvrtki. Sve je krenulo 1990. kada je otac Andrija pored sitnih građevinskih radova ponudu želio upotpuniti i s vodoinstalacijama, grijanjem i klimatizacijom. U to vrijeme najviše poslova imali su na ratom porušenima područjima i to u Osijeku, Slavnskome Brodu i Vukovaru. Te su poslove dobivali putem javnih natječaja. Danas se Peharda d.o.o. bavi vodoinstalacijama, grijanjem i klimatizacijom, dok je Peharda klimatizacija najmlađa tvrtka od 2004. i bavi se isključivo servisiranjem Vaillantovih plinskih uređaja te klimama i rashladnicima vode. Gospodin Tomislav navodi da je u posljednjih

nekoliko godina povećana potražnja za klimama i solarnim sustavima. Kako u Istri imaju mnogo sunčanih dana u godini, da se naslutiti zašto su traženi upravo ti sustavi. S Vaillantom imamo dugogodišnju suradnju, a prvi puta susreli smo se posredstvom Petrokova u Puli, koji je jedan od Vaillantovih uvoznika, govori nam gospodin Peharda. Jako sam zadovoljan s Petrokovom iz Pule jer su dečki vrlo ažurni i uvijek mi izadu u susret kada nešto trebam, nastavlja Tomislav. Na područje Rovinja i cijele Istre ugradili su puno Vaillantovih klima i plinskih uređaja tako da su 2004. svoju ponudu morali upotpuniti i servisom klimatizacije i plinskih uređaja.

Kada sam stupio u kontakt s Vaillantom fascinirala me njihova logistika, dostupnost rezervnih dijelova, tehnička podrška i cijela organizacija. Kod vas nema nerješivih problema, sve se odvija u kratkom roku. Posebno bih zahvalio gospodinu Rudiju koji mi je puno puta pomogao oko rashladne tehnike, impresionirano govori Tomislav.



Veliki dio Istre, nažalost, još uvijek nije plinificiran tako da najveći dio kućanstva za grijanje upotrebljava klime, a u posljednjih nekoliko godina solarni sustavi doživjeli su pravi procvat te su vrlo traženi. Ljudi se za njih često raspituju jer je potrošnja tople vode u ljetnim mjesecima velika, a sunčanih sati ima doista mnogo. Najviše solara ugrađuje se u obiteljske kuće s apartmanima, a jedan od takvih sustav ugrađen je i u Novoj Vasi. Riječ je o obiteljskoj kući s tri etaže po 100 m² s modernim podnim grijanjem, a sve funkcionira uz pomoć Vaillantovog kondenzacijskog uređaja od 46 kW uparenog s modernim MSS pufer spremnikom. Sustav radi besprijekorno i vlasnici su vrlo zadovoljni te do sada nisu imali nikakvih pritužbi. Pored ovog sustava napomenuo bih i sustav sarashladnikom robne marke Saunier Duval, kojeg je instalirao gospodin Smoljić (Smoljić d.o.o.), a mi pustili u pogon. Referentnih objekata ima doista mnogo. Izdvojiti ću neke od najvažnijih kao što su Obrtnička škola Borovo Naselje, Apartmani „Zlatne stijene“, „Hotel Park“ u Rovinju, „Hotel Elafusa“ u Bolu na Braču i tako dalje. Volim raditi s Vaillantovim uređajima budući da je riječ o odličnim aparatima koji su jednostavni za instalaciju i servisiranje, i što je najvažnije - uvijek ima dijelova.

Gospodin Peharda govori da su uvijek spremni za nove izazove i uvijek se uspiju organizirati te kvalitetno odraditi posao. Zato su na cijelom području Rovinja, a i šire, cijenjeni kao instalateri i serviseri. Obje tvrtke imaju devetero majstora koji rade sve od vodoinstalacija i klimatizacije do grijanja i servisa. Pohvalno je, i moramo spomenuti, da konstantno posjećuju seminare koje predstavništvo Vaillant organizira za svoje partnere. „Morate sve znati raditi i stalno stjecati nova znanja, jer ako to ne činite konkurencija će vas pregaziti“, kaže Tomislav. Kroz svakodnevni posao čovjek doživi svakojake zanimljive, smiješne i tužne događaje. Jedan takav događaj zbio se prošle godine za Badnjak. I kako se uvijek događaju kvarovi onda kada ih najmanje očekujete, Tomislav je baš na Badnjak imao intervenciju. Dočekao ga je uređaj u kojeg je napadao snijeg kroz dimnjak. Vlasnik je, ne znajući, uključio bojler koji je otopio snijeg i zalio cijelu elektroniku. Problem je riješen brzo te je uređaj ponovo proradio i zagrijao cijelu kuću. Takve situaciju su nepredvidive i trebate uvijek biti spremni pa bilo to za Badnjak, Božić ili Uskrs.

Slobodnoga vremena ima svakim danom sve manje. Kada ga pronade, provodi ga s obitelji ili u društvu svoje velike ljubavi - oldtimera. Tomislav je obožavatelj starih automobila. Posjeduje stari Citroen iz 1974. s kojim često prisustvuje na različitim susretima oldtimera. Na te skupove dolaze vlasnici rijetkih automobila, druže se i razmjenjuju iskustva. Osim oldtimera Tomislav je i obožavatelj Vespi. Posjeduje staru Vespu s kojom je prošao gotovo pola Europe. Supruga je njegov česti suputnik na tim druženjima i nerijetko se dogovore zajedno skoknuti do Italije, Austrije ili Srbije. „To mi je najveća satisfakcija u kojoj se opustim i prepustim užitku. To je onaj jaki spoj motora, ceste i vas samih. Jedna cjelina koja vas jednostavno ne pušta i o kojoj ste ovisni.“

M. Kol.

www.peharda.hr



U uredu...



Popravak klime u radionici









Najveća ljubav - oldtimeri





Pregled klima uređaja za 2011.

Nakon odlične prodaje klima uređaja Vaillant je za novu sezonu hlađenja pripremio novu liniju klima uređaja, VAI 1 i VAI 2, koji će zasigurno pronaći put do korisnika svojim izuzetnim performansama, dizajnom i povoljnom cijenom. Briga o okolišu Vaillant je uvijek na prvome mjestu stoga svi klima uređaji kao rashladni medij upotrebljavaju fluorirane ugljikovodike (HFC), tj. za okoliš prihvatljiv plin R 410 A.

Seriya	Modeli	Učinak u kW	Karakteristike
Pro - monosplit ON/OFF 	VAI 2-025 W VAI 2-035 W VAI 2-050 W	2,6 kW 3,5 kW 5,0 kW	<ul style="list-style-type: none"> - ON/OFF i INVERTER modeli - grijanje, hlađenje, ventiliranje te funkcija odvlaživanja prostorije - troslojni filter za zrak osigurava stalnu kvalitetu zraka u prostoriji
Pro multisplit ON/OFF 	VAI 2-060 M2	2,5+3,5 kW	<ul style="list-style-type: none"> - zaštita vanjske jedinice protiv smrzavanja u režimu grijanja - vremenski program paljenja i gašenja klima uređaja s funkcijom ponavljanja - funkcija spavanja, automatsko prilagodavanje temperature u prostoriji sukladno snižavanju čovjekove tjelesne temperature tijekom noći - automatski rad održava zadanu temperaturu u prostoriji hlađenjem, grijanjem ili ventiliranjem
Pro - inverter monosplit DC 	VAI 2-025 WN VAI 2-035 WN VAI 2-050 WN VAI 2-065 WN	2,6 kW 3,5 kW 5,0 kW 6,7 kW	<ul style="list-style-type: none"> - ionizator, obogaćuje zrak negativnim ionima koji pozitivno utječu na zdravlje i raspoloženje ljudi - topli start sprečava pokretanje ventilatora dok se isparivač ne zagrije, u režimu grijanja - visoka energetska efikasnost - funkcija auto-restart: u slučaju nestanka električne energije klima uređaj sam se aktivira na prethodno postavljene postavke, čim je napajanje ponovno omogućeno - funkcija follow me: daljinski upravljač klima uređaja s ovom funkcijom dobiva ulogu sobnog termostata koji će davati informaciju o aktualnoj sobnoj temperaturi, ovisno o njegovom položaju u prostoru koji se klimatizira
Pro inverter multisplit DC 	VAM 2-050 W2N VAM 2-060 W2N VAM 2-085 W3N VAM 2-110 W4N	2,5+3,5 kW 2,5+3,5 kW 2,5+2,5+3,5 kW 2,5+2,5+2,5+3,5 kW	<ul style="list-style-type: none"> - visoki komfor zahvaljujući inverterskoj DC 3D tehnologiji - grijanje, hlađenje, ventiliranje te funkcija odvlaživanja prostorije - troslojni filter za zrak osigurava stalnu kvalitetu zraka u prostoriji - zaštita vanjske jedinice protiv smrzavanja u režimu grijanja - vremenski program paljenja i gašenja klima uređaja s funkcijom ponavljanja - funkcija spavanja, automatsko prilagodavanje temperature u prostoriji sukladno snižavanju čovjekove tjelesne temperature tijekom noći - automatski rad održava zadanu temperaturu u prostoriji hlađenjem, grijanjem ili ventiliranjem - osvjetljenje zaslona moguće je isključiti tijekom noći, ukoliko je unutarnja jedinica smještena u spavaćoj sobi - ionizator, obogaćuje zrak negativnim ionima koji pozitivno utječu na zdravlje i raspoloženje ljudi - topli start sprečava pokretanje ventilatora dok se isparivač ne zagrije, u režimu grijanja - visoka energetska efikasnost (energetska klasa A) - funkcija auto-restart: u slučaju nestanka električne energije klima uređaj sam se aktivira na prethodno postavljene postavke, čim je napajanje ponovno omogućeno - funkcija follow me: daljinski upravljač klima uređaja s ovom funkcijom dobiva ulogu sobnog termostata koji će davati informaciju o aktualnoj sobnoj temperaturi, ovisno o njegovom položaju u prostoru koji se klimatizira
Plus inverter monosplit DC 	VAI 1-025 WN VAI 1-035 WN	2,63 kW 3,52 kW	<ul style="list-style-type: none"> - visoki komfor zahvaljujući inverterskoj DC 3D tehnologiji - grijanje, hlađenje, ventiliranje te funkcija odvlaživanja prostorije - troslojni filter za zrak osigurava stalnu kvalitetu zraka u prostoriji - zaštita vanjske jedinice protiv smrzavanja u režimu grijanja - vremenski program paljenja i gašenja klima uređaja s funkcijom ponavljanja - funkcija spavanja, automatsko prilagodavanje temperature u prostoriji sukladno snižavanju čovjekove tjelesne temperature tijekom noći - automatski rad održava zadanu temperaturu u prostoriji hlađenjem, grijanjem ili ventiliranjem - osvjetljenje zaslona moguće je isključiti tijekom noći, ukoliko je unutarnja jedinica smještena u spavaćoj sobi - ionizator, obogaćuje zrak negativnim ionima koji pozitivno utječu na zdravlje i raspoloženje ljudi - topli start sprečava pokretanje ventilatora dok se isparivač ne zagrije, u režimu grijanja - visoka energetska efikasnost (energetska klasa A) - funkcija auto-restart: u slučaju nestanka električne energije klima uređaj sam se aktivira na prethodno postavljene postavke, čim je napajanje ponovno omogućeno - funkcija follow me: daljinski upravljač klima uređaja s ovom funkcijom dobiva ulogu sobnog termostata koji će davati informaciju o aktualnoj sobnoj temperaturi, ovisno o njegovom položaju u prostoru koji se klimatizira
Plus inverter multisplit 	VAI 1-050 W2N VAI 1-060 W2N VAI 1-085 W3N	2,6+2,6 kW 2,42+2,98 kW 2,43+2,43+3,24 kW	<ul style="list-style-type: none"> - visoki komfor zahvaljujući inverterskoj DC 3D tehnologiji - grijanje, hlađenje, ventiliranje te funkcija odvlaživanja prostorije - troslojni filter za zrak osigurava stalnu kvalitetu zraka u prostoriji - zaštita vanjske jedinice protiv smrzavanja u režimu grijanja - vremenski program paljenja i gašenja klima uređaja s funkcijom ponavljanja - funkcija spavanja, automatsko prilagodavanje temperature u prostoriji sukladno snižavanju čovjekove tjelesne temperature tijekom noći - automatski rad održava zadanu temperaturu u prostoriji hlađenjem, grijanjem ili ventiliranjem - osvjetljenje zaslona moguće je isključiti tijekom noći, ukoliko je unutarnja jedinica smještena u spavaćoj sobi - ionizator, obogaćuje zrak negativnim ionima koji pozitivno utječu na zdravlje i raspoloženje ljudi - topli start sprečava pokretanje ventilatora dok se isparivač ne zagrije, u režimu grijanja - visoka energetska efikasnost (energetska klasa A) - funkcija auto-restart: u slučaju nestanka električne energije klima uređaj sam se aktivira na prethodno postavljene postavke, čim je napajanje ponovno omogućeno - funkcija follow me: daljinski upravljač klima uređaja s ovom funkcijom dobiva ulogu sobnog termostata koji će davati informaciju o aktualnoj sobnoj temperaturi, ovisno o njegovom položaju u prostoru koji se klimatizira



Seriya	3,5 kW	Učinak u kW	Karakteristike
Kasetni klima uređaji Inverter DC 	V 6-051 NK V 6-066 NK	5,0 kW 6,5 kW	<ul style="list-style-type: none"> - grijanje, hlađenje, ventiliranje i funkcija odvlaživanja - filter protiv prašine - zaštita vanjske jedinice protiv smrzavanja - vremenski uklopni sat - funkcija spavanje (sleep) - topli start - auto-mode - auto-restart - tihi rad - visoki energetska učink - mogućnost hlađenja do -10 °C vanjske temperature - INVERTER modeli
Multi inverter V-multi 	Vanjske jedinice: VAF 2-060 W2NO VAF 2-085 W3NO VAF 2-085 W4NO Unut. jedinice: Zidne: VAI 2-025 WNI VAI 2-035 WNI VAI 2-050 WNI Kasetne: VAI 2-035 KNI VAI 2-050 KNI	5,2 kW 8,0 kW 8,27 kW	<ul style="list-style-type: none"> - mogućnost kombiniranja broja i tipa unutarnje jedinice s obzirom na učinak vanjske jedinice - odabir unutarnje jedinice: zidna/kasetna - visoki komfor zahvaljujući inverterskoj DC tehnologiji - grijanje, hlađenje, ventiliranje te funkcija odvlaživanja prostorije - troslojni filter za zrak osigurava stalnu kvalitetu zraka u prostoriji - zaštita vanjske jedinice protiv smrzavanja u režimu grijanja - vremenski program paljenja i gašenja klima uređaja s funkcijom ponavljanja - funkcija spavanja, automatsko prilagodavanje temperature u prostoriji sukladno snižavanju čovjekove tjelesne temperature tijekom noći - automatski rad održava zadanu temperaturu u prostoriji hlađenjem, grijanjem ili ventiliranjem - topli start sprečava pokretanje ventilatora dok se isparivač ne zagrije, u režimu grijanja - visoka energetska efikasnost (energetska klasa A) - funkcija auto-restart: u slučaju nestanka električne energije klima uređaj sam se aktivira na prethodno postavljene postavke, čim je napajanje ponovno omogućeno - funkcija follow me: daljinski upravljač klima uređaja s ovom funkcijom dobiva ulogu sobnog termostata koji će davati informaciju o aktualnoj sobnoj temperaturi, ovisno o njegovom položaju u prostoru koji se klimatizira



2D d.o.o.

Vaillant Servis Sistem - Gornji Draganac



G. Karašić za svojim radnim stolom

Ovoga puta za intervju smo odlučili pobjeći iz gradske sredine, gradskih gužvi i ubranog života koji gura sve pred sobom. Sve ove „blagodati“ urbanoga života odlučili smo nakratko zamijeniti čistom suprotnošću te smo otišli u posjet našem dugogodišnjem partneru i kolegi, gospodinu Zdravku Karašiću, koji živi i radi u malome mjestu pokraj Čazme po imenu Gornji Draganac.

Gospodin Zdravko je osnivač i vlasnik tvrtke 2D d.o.o. koja se bavi montažom instalacija centralnoga grijanja, plinskih instalacija, vodovodnih instalacija i servisiranjem, održavanjem i ugradnjom plinskih uređaja robne marke Vaillant. Tvrtka je osnovana 1996. godine kada je gospodin Zdravko radio zajedno s tadašnjim partnerom, međutim to se partnerstvo ubrzo raspalo otkada je tvrtka u njegovom punom vlasništvu. Njezini prostori nalaze se na adresi Zdenčec 34.

Prije osnivanja vlastite tvrtke bio je 17 godina zaposlenik komunalnog poduzeća u Čazmi gdje je radio na poslovima montaže vodovodnih i plinskih instalacija. Kroz te silne godine rada u komunalnom poduzeću stekao je ogromno iskustvo koje mu je kasnije bilo glavni temelj i ogromni kapital u osnivanju vlastitoga biznisa. U početku je radio sam. Kako živi i radi u manjoj sredini dugo je bio jedini zaposlenik. Danas u tvrtki ima dvoje zaposlenih od kojih je jedan otac (Zdravko Karašić), a drugi sin (Davor Karašić) koji je diplomirani inženjer elektrotehnike.

2D svojim uslugama pokriva uglavnom područje Čazme i okolice, a katkad odu i do Bjelovara koji je od njih udaljen svega 20-ak kilometara. Prije su znali odraditi koji posao i u Zagrebu, ali to se ubrzo pokazalo neprihvatljivim zbog niza okolnosti koje donosi velika sredina (velike gužve, putovanje, parkiranje...). Poslovni prostor nalazi se u sklopu obiteljske kuće gdje je nekadašnja garaža prenamijenjena u radionicu dok je jedna soba u kući uređena kao manji ured u kojem gospodin Zdravko obavlja administrativni dio posla.

U današnjoj situaciji 2D posluje prilično otežano. Otežano poslovanje uzrokovano je dijelom zbog još uvijek prisutne recesije, teškom realizacijom naplate potraživanja i svakako smanjenim obimom posla, zbog čega u konačnici i bilježe slabije rezultate u odnosu na prošlu godinu. Najveći dio poslova odraduju na stambenim zgradama, obiteljskim kućama i sličnim objektima dok vrlo mali dio poslova rade na poslovnim zgradama. S Vaillantovim uređajima gospodin Zdravko je vrlo zadovoljan, i to od prvoga dana samostalnog poslovanja, a kao najveću prednost u odnosu na konkurenciju ističe njihovu kvalitetu i pouzdanost. Tehnička podrška i dostupnost rezervnih dijelova, prema njegovim riječima, najveća su potpora najboljoj servisnoj



Razna priznanja i diplome krase ured



G. Karašić je neprekidno u pogonu



mreži u Hrvatskoj. To su glavni razlozi zbog čega je do danas ostao vjeran isključivo Vaillant i drugi proizvođači ga po tom pitanju ne zanimaju. Kao bitan čimbenik gospodin Zdravko ističe stalnu potrebu za usavršavanjem i podizanjem razine svoga znanja. U posljednje vrijeme dobiva puno upita vezano za solarne sustave zbog čega smatra da će u budućnosti prihvatiti i taj izazov jer u solarnim sustavima vidi odličnu poslovnu priliku.

Zanimljivo je da je njegov prvi kontakt s Vaillantom bio ostvaren posredstvom gospodina Josipa Posavca (tvrtka Plin-mont iz Varaždina) kojeg je upoznao jednom prilikom dok je gospodin Posavec boravio u posjetu svojoj rodbini u Gornjem Dragancu. Tada je on u ugodnom razgovoru Zdravku predložio da se bavi ugradnjom i servisiranjem plinskih uređaja i uputio ga u Vaillant. Tom idejom gospodin Zdravko je bio oduševljen te je sljedeći dan odmah otišao u Vaillant kod gospodina Topličaneca, s kojim je dogovorio sve detalje, i od tada je suradnja s Vaillantom neraskidiva.

Kao najdraži posao u svojoj djelatnosti ističe servisiranje i popravak uređaja uz napomenu da mu je popravak ipak najljepši dio zbog dodatnog zadovoljstva koje ga ispunjava kada uspije osposobiti neispravan uređaj. 2D je dugogodišnji



...sudjelovanje na skupštinama se ne propušta



...uvijek se nađe nešto za popričati

član Vaillant Servis Sistema i Kluba Instalatera Vaillant, a povezuju ih uvijek vesela druženja na godišnjim skupštinama KIV-a i VSS-a na koje se redovito odaziva. Takva druženja smatra važnima i korisnima jer ondje može razmijeniti iskustva s kolegama iz ostalih krajeva Hrvatske.

U posljednje dvije godine na području Čazme i okolice sve se više ljudi okreće kotlovima na kruto gorivo. Tako i gospodin Zdravko sve više upita prima vezano za sustave grijanja na drva. Zanimljivo je da većina korisnika već ima instalirane plinske uređaje, a kotlove na kruto gorivo dograđuju kao alternativu plinskom uređaju. Naravno gospodin Zdravko je spreman odgovoriti i na takve izazove jer mu nije strano instaliranje kotlova na kruto gorivo budući da je u svom dugogodišnjem radu stekao dovoljno iskustva sa svim vrstama energenata.

U budućnosti gospodin Zdravko planira poslovanje svoje tvrtke usmjeriti na obnovljive izvore energije. Posebno mu se sviđaju solarni sustavi i fotonaponski sustavi za proizvodnju električne energije. Izrazito ga veseli što je ovih dana (dok je ovaj broj časopisa u pripremi) počelo školovanje na temu solarnih sustava u Vaillant Edukacijskom Centru u Zagrebu za sve članove VSS-a.

Kada smo ga upitali kako provodi svoje slobodno vrijeme i koliko ga uopće ima, dobili smo očekivani odgovor. „Slobodnog vremena imam malo i to malo što uspijem uhvatiti najradije provodim u krugu obitelji“. Supruga Barbara je domaćica koja drži tri ugla kuće, a u četvrtom još pomaže dečkima tako što prima pozive dok su oni na terenu. Kćer Danijela uspješno privodi kraju višu medicinsku školu i ove godine planira završiti školovanje.

Za kraj, svi iz Vaillanta želimo gospodinu Zdravku i njegovoj obitelji sve najbolje, a tvrtki 2D želimo da i u budućnosti nastavi s odličnim radom kao što je to bilo uvijek do sada.

M.K.



...ali ima vremena i za uživanje



Predstavljamo dva „medvjeda“

od kojih je jedan zapravo „zec“



Wacey Rabbit - 25 godina, odrastao u kanadskom gradu Lethbridge, dva sata od Edmontona na jugu Alberta, na granici sa SAD-om, kanadsko i američko državljanstvo. Odrastao u indijanskom rezervatu, podrijetlom pripadnik „kanadske prve nacije“, tj. plemena Blackfoot. Prezime dobio od svog praprapradjeda kojeg su zvali „Zec“ (engl. Rabbit). S 15 godina odselio i otišao u hokejaške juniore.

Za sebe kaže da nije odrastao kao ostali vršnjaci, koji su išli u srednju školu i bavili se nekim hobijima, već se isključivo posvetio hokeju.

Frank Banham - 36 godina, rođen u kanadskome mjestu Calahoo, blizu Edmontona u Alberti. Oženjen, otac osmogodišnje kćeri rođene u Finskoj, jednogodišnjeg sina rođenog u Sloveniji i jednoipolmesečnog sina rođenog u Zagrebu. Odselio iz rodnog mjesta s 15 godina i krenuo u juniorsku momčad igrati hokej; otada se zapravo nije vraćao kući. Iako nije živio u rezervatu u njegovom okrugu živjelo je mnogo indijanaca, nosi nadimak „Poglavica“.

Kaže za sebe da u čast i sjećanje na čovjeka zvanog Poglavica, u svom gradu, i na svoje djelomično indijanske korijene ponosno nosi tetovažu „Poglavice“ na ledima.



U sklopu čarobne priče KHL Medveščaka, kojeg Vaillant već drugu sezonu sponzorira, predstavljamo vam - povodom ponovnog ulaska u doigravanje - dvojicu igrača iz prve napadačke petorke koji imaju puno toga zajedničkog, a ipak su sasvim različiti.

VP: Zašto ste se odlučili baš za hokej?

FB: Svaki kanadski dječak od malih nogu igra hokej na ledu. Isto kao što u Hrvatskoj igraju nogomet. Ali ne igraju samo dečki nego i cure. Imali smo i dosta cura u našim timovima.

WR: Ista stvar... Nekako odrastaš s time.

VP: Kada ste odlučili krenuti u profesionalne vode?

FB: Wacey i ja smo igrali u istom klubu za juniore „Saskatoon Blades“ - doduše ne u isto vrijeme. Kao mladi igrač dobiješ stan, hranu i nešto malo novaca. Prati se tvoj afinitet i napredak. S godinama je postajalo sve jasnije da bi to moglo biti nešto čime se želim i profesionalno baviti.

WR: Evo zapravo imam vrlo sličnu priču. Nakon juniorskog staža sve je krenulo svojim tokom. Obojica smo bili i u draftu NHL-a, nakon toga više nema dvojbe čime se baviti.

VP: Iz Kanade ste i rijetko odlazite kući, nedostaje li vam domovina?

FB: Meni najviše nedostaje za blagdane kao što je Božić, Dan zahvalnosti i slično jer se tada uvijek obitelj okuplja i družimo se. Sigurno već više od 15 godina nisam bio kod kuće za Božić. U to vrijeme imamo važne utakmice i tek nekoliko slobodnih dana.

WR: ...Slično kao što je i Frank rekao, praznici su najteži. Uvijek sam nastojao biti za praznike sa svojim. Prošli Božić prvi puta nisam uspio.

VP: Na ledu odlično zajedno funkcionirate. Imate neku posebnu komunikaciju?

FB: Sigurno pomaže što smo radili s istim trenerom u juniorskim danima, u vrijeme kada se formiraš. On je uvijek i taj koji te najviše zapečati kakav ćeš igrač postati. Zato mislim da Wacey i ja na isti način percipiramo igru i lakše nam je shvatiti što je drugi naumio.



Zec je, kao pravi domaćin, proveo svoje goste



Prva petrorka slavi gol
IZVOR: MDV PRESS

VP: Pomažu li vam navijači u igri i kako?

WR: Nevjerojatno je kakvu buku može stvoriti 6000 navijača! Prvi puta sam to doživio kada smo gubili protiv Red Bull Salzburga. Inače navijači odu, međutim, prvi puta sam doživio da su ostali i skandirali i podržavati tim unatoč izgubljenoj utakmici. Nikad doma nisam doživio da te publika podržava do zadnjeg trenutka čak i kada se sve čini izgubljenim. Publika ti daje dodatnu snagu, a nekad pomogne i u preokretu igre.

VP: Da li vi uopće čujete navijače za vrijeme igre?

FB: Koliko god si koncentriran na igru ipak čuješ što se događa oko tebe i naši navijači nam daju veliku dodatnu dozu energije. Nažalost nekad pomažu i suprotnom timu jer se i oni znaju trgnuti.

VP: Sada ste jedan i drugi punu sezonu u Medveščaku. Kako se snalazite u Hrvatskoj?

WR: Zapravo uopće nisam znao što me očekuje. Nisam ništa znao o hokeju u Hrvatskoj, zapravo niti da postoji kao takav. Ali čim sam stigao svi su bili toliko ljubazni i susretljivi. Svi govore engleski i lako se sporazumjeti. U samom timu imamo i dosta Amerikanaca tako da mi se nije bilo teško uklopiti. Vrlo sam sretan što sam dobio priliku doći ovamo i steći ovo iskustvo.
FB: Ja sam ipak bio malo u prednosti zbog prijašnjih klubova i zbog činjenice da sam imao i neke hrvatske prijatelje. Naravno bio sam nekoliko puta ovdje dok sam igrao za slovensku Olimpiju, ali i na gostovanjima. Već sam znao da je ovo vrlo lijepa zemlja s dobrim ljudima.

VP: Jeste li naučili što god hrvatski?

WR FB: Dobro... Kako si?... Bok... Pivo.

VP: Što biste svojim donijeli kao suvenir iz Hrvatske?

FB: Ja bih pokazao fotke o prelijepim mjestima na kojima sam bio kao na primjer. s Plitvičkih jezera, s mora - od svukuda gdje nam je bilo lijepo.

WR: A ti Wacey? Jesi li malo obišao zemlju?

Nisam baš puno obišao moram priznati - ali meni je „cool“ vaša valuta, ja bih odnio pokazati novčanice i kovanice kune. Za euro svi znaju, ali kune nisu baš poznate. Nisam bio niti svjestan da imate vlastitu valutu.

VP: Kako se snalazite u svakodnevnom životu i s jezikom?

WR: Zapravo nisam iskusio neke probleme.
FB: Niti ja. Kad ideš u kupovinu, uvijek netko pomogne. Naravno stvari drugačije izgledaju, drugačije su pakirane, ali naučiš s vremenom. Možda se nekad malo teže snalaziti u začimima, ali sve ostalo je prilično jednostavno.

VP: Jeste probali neko hrvatsko jelo?

Istovremeno: Čevapi.
FB: Meso s roštilja - izvrsno je, neke morske stvari.
WR: Uglavnom smo mesojedi pa nam ova hrana ide na ruku. Ali i ono sa sirom (op. a. štrukli).

VP: A kako je s pićem?

WR: Meni su dali probati medicu... Svida mi se i kuhano vino zimi.
FB: Imate izvrsna piva. Kad se nademo s prijateljima volimo popiti koje dobro pivo.

VP: Kako izgleda jedan tipičan dan u vašem životu bez utakmice?

FB: Rano ustajanje, doručak, trening do otprilike 12.30, ručak, odlazak kući, malo prilegnem, odem na računalo, večera.
WR: Da, vrlo slično... Možda malo više spavam.

VP: Izlazite li van?

WR: Možda u neki restoran nešto pojesti i družiti se. Uz svakodnevni trening nema baš puno prostora za neke velike izlaske. Jednom mjesečno idemo kao tim van, malo se provesti i opustiti.
FB: Neki od nas idu dosta redovito, pa i nakon utakmica, u jedan od obližnjih restorana gdje inače uglavnom i ručamo. Više smo



Sponzorstva

kućni tipovi. Posebno nakon napornih utakmica kada se radije odmaramo... onako ležeći na trosjedu uz TV.

VP: A sada jedno osobno pitanje. Frank, znamo da si ti sretno oženjen, a što je s tobom Wacey?

WR: Ja sam još solo i eto... Družim se!

VP: Jesi li krenuo u osvajanje domaćih cura?

WR: Družio sam se s nekoliko djevojaka ovdje. Stvarno imate lijepe cure.

VP: A kako im prilaziš? Pa...

FB: To su tajne!

WR: Da, da! Hvala, Frank!

VP: Frank, što ti poduzimaš s obitelji?

FB: Imam nažalost malo vremena, ali nekad odemo u West Gate. Nije prevelika gužva, a ima zanimljivih igraonica za mog sina. On inače voli biti među ljudima i gledati ih, tako da spajamo ugodno s korisnim. Moja supruga često odlazi i na Jarun u šetnju i na igranje s drugom djecom.

VP: Kakvi su obožavatelji, jesu li naporni?

WR: Pa iskreno, jako su uvidajni. Shvaćaju da smo nakon utakmica iscrpljeni i ne traže ništa više od pokojeg autograma i fotografije.

FB: Meni se sviđa što je publika u prosjeku prilično mlada jer osim što nas srčano bodre, dugoročno na taj način promiču i ljubav prema hokeju.



Frank sprema pak protiv bivšeg kluba Olimpije iz Ljubljane
IZVOR: MDV PRESS

VP: Kako bi izgledao jedan idealan dan u vašem životu?

WR: Ja bih spavao do podne, onda bih se sredio i otišao na neki fini „sushi“ obrok, popodne bih malo prilegao. A za kraj dana recimo izlazak sa zaista dobrim komadom ali sve onako laganini. Imamo dovoljno akcije svakodnevno.

FB: Ja bih volio odigrati svojih 18 rupa na golf terenu, zatim bih otišao na plažu, popio neko fino hladno pivo. Eto takvo što... Uglavnom isto volim da je sve smireno.

VP: Molim sada obojicu da nadopunite sljedeće rečenice.

Wacey, počnimo s tobom:

1. Rastužuje me ... „kada ne mogu igrati hokej“.
2. Sretan sam... „kada Franku dodam dobar pak“.
3. Moja prva hrvatska riječ bila je... „Bok“.



Zec svoje goste nije puštao

4. Godišnji odmor bih želio provesti... „na Floridi“.
5. Bojim se... „... mraka“.
6. Moje životno geslo glasi... „Živi život bez žaljenja/kanja.“

VP: A sada Frank.:

1. Volim... „kada pobjeđujemo“.
2. Mrzim... „kada gubimo“.
3. Kad bih imao jednu želju, želio bih.... „zdravlje i sreću za svoju obitelj“.
4. Najljepše mjesto za mene je... „teren za golf“.
5. Moje životno geslo glasi... „Stvari se događaju same po sebi onima koji čekaju, ali samo one stvari koje su ostale onima u žurbi“. (op. a. izreka Abrahama Lincolna)
6. Ovaj intervju je.... „dobar... za sada“.
7. Moj broj telefona je... „.....“ (op .a. reći ćemo samo toliko da nade se pokoja devetka, trojka, sedmica)

VP: Zaista si hrabar!

FB: Ne, nisam, ja ti samo vjerujem!

VP: Što biste još voljeli iskusiti u životu?

WR: Želio bih odigrati u NHL momčadi.

FB: Voziti utrku formule 1.

VP: Recite nam svoje tri negativne osobine!

WR: Puno pričam... Neuredan sam... I tvrdoglav.

FB: Previše razmišljam... Žvačem duhan... I... Ne znam, teško je to pitanje.



Vaillantov komercijalni odjel dobro se zabavio s gostima



Wacey u akciji protiv dvojice protivnika

IZVOR: MDV PRESS

VP: ...a sada tri pozitivne osobine!

WR: Lojalan sam... Vrijedan... I dobar sam prijatelj.

FB: Pozitivna sam osoba... Brinem se za druge... Volim se zabavljati.

VP: Što si želite u budućnosti, recimo za deset godina?

WR: Da razmislim... Jao, tada ću imati već 35 g.!

FB: Da, stvarno ćeš već biti star!

WB: Je, lako je tebi govoriti! ...Htio bih osnovati obitelj kao Frank, naravno pritom napredovati i u svojoj karijeri. Da, to je to za deset godina! A onda tko zna.

FB: Ja se nadam da ću biti u mirovini! Šalu na stranu...

Očekujem da ću se posvetiti nekoj drugoj vrsti karijere.



Stari, bakreni uredaj ostavio je i na „medvjede” dojam

Ali još ne znam točno u kojem smjeru želim ići, no, još ima i vremena za razmišljanje.

VP: Imate li za kraj kakvu osobnu poruku za naše čitatelje?

WR: Dodite i dalje navijajte za nas!

FB: Puno hvala na potpori, svima koji su nas bodrili i za sve što su učinili za našu momčad. Nadamo se da možemo i dalje računati na sve vas.

Zahvaljujemo Waceyju i Franku na odvojenom vremenu i susretljivosti te im želimo još puno lijepih kombinacija koje završavaju golom za naše „medvjede”.

Intervju, 17. veljače 2011. S.S.

Za vlasnike ViP kartice

20% popusta na Estare Culto

ESTARE CULTO je modna kuća koja znanje i umijeće starih majstora brižljivo čuva i prenosi na nove, mlade i kreativne ljude.

Možemo se pohvaliti tradicijom dugom više od stoljeća. Naime, društvo je utemeljeno 1889. godine u Zagrebu. Danas se, kao i prije 120. godina, cjelokupna proizvodnja odvija u Hrvatskoj. Osim proizvodnje vlastite modne marke ESTARE CULTO, posebno smo ponosni na mogućnost izrade personalizirane odjeće po mjeri unutar našeg ateljea.

Tvrtka ESTARE CULTO nudi djelatnicima i partnerima Vaillanta mogućnost kupnje odjevnih predmeta iz naše kolekcije Proljeće-Ljeto 2011., kao i mogućnost šivanja po mjeri uz popust od 20%.

Uz predočenje VIP iskaznice, partneri Vaillanta u mogućnosti su ostvariti popust od 20% na sljedećim prodajnim mjestima:

- Vlaška 88, Zagreb
- Arena Centar Zagreb
- uskoro: Split, Zadar, Rijeka...

Zaposlenicima i partnerima Vaillanta također se odobrava popust od 20% na sve vrste plaćanja u našem salonu šivanja po mjeri u Zagorskoj 2, Zagreb.



ESTARE CULTO
ESTABLISHED 1889.

Povlaštena kupnja odnosi se na navedena maloprodajna mjesta i dozvoljena je u periodima koji nisu obuhvaćeni sezonskim sniženjima i akcijama.

Nadamo se i želimo da ESTARE CULTO bude i Vaš izbor.





Proizvodi



Mi stvaramo komfor po Vašoj mjeri

calorMATIC 630/3

calorMATIC 630/3

Planiranje grijanja i pripreme potrošne tople vode u obiteljskim kućama, poslovnim objektima i objektima za javnu namjenu uključuje veći broj krugova grijanja koji su vrlo često različiti (podno, radijatorsko, ventilokonvektorsko i dr.) te su projektirani za različite temperaturne režime. Dodatno su potrebne različite temperaturne i vremenske korekcije kako bi grijanje tijekom cijele sezone funkcioniralo besprijekorno. Kontinuirana potreba za prilagodbom trenutnim radnim uvjetima za posljedicu ima zahtjev za modularnu samokonfigurirajuću regulaciju kao što je calorMATIC 630. Početkom godine započela je prodaja treće generacije koja je zadržala sve prednosti dosadašnjega modela, s time da su dodane nove funkcije i proširene postojeće kako bi se s još većom preciznošću moglo upravljati sustavom.

Glavni noviteti treće generacije su:

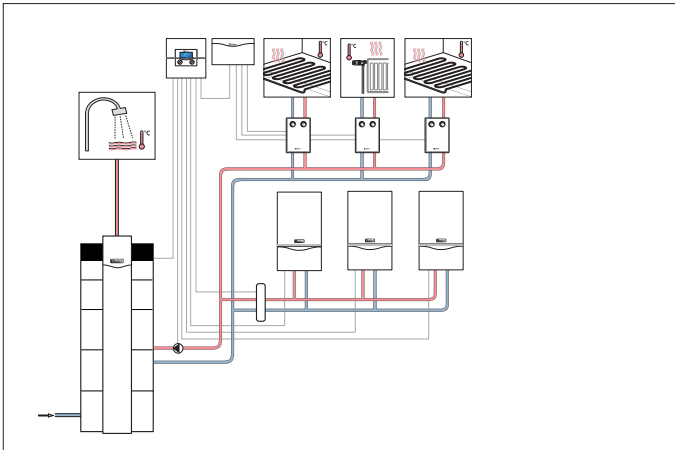
- „pomoć pri instaliranju“ - program koji će pomoći prilikom puštanja sustava u pogon jer je potrebno definirati ključne stavke za konfiguraciju regulacije
- „kontinuirano grijanje“ - funkcija koja omogućava neprekidno grijanje kada se vanjska temperatura spusti ispod zadane vrijednosti (važna funkcija za održavanje topline u većim objektima)
- mogućnost isključivanja kruga pripreme potrošne tople vode već prilikom prvog uključivanja regulacije unutar programa „pomoć pri instaliranju“
- mogućnost uključivanja pripreme potrošne tople vode 30 minuta prije no što se aktiviraju krugovi grijanja
- naknadni rad crpke za zagrijavanje spremnika moguće je isključiti
- zaštita od legionele - funkciju je moguće namjestiti da se aktivira jednom u tjednu ili na dnevnoj bazi.

Također je cijeli niz postojećih funkcija nadograđen, odnosno proširena su područja za mogućnost namještanja (npr. od sada je moguće odabrati krivulju grijanja 0,1 što je važno za niskoenergetske, odnosno pasivne objekte).

U osnovnoj izvedbi regulacija upravlja jednim izravnim i dva miješajuća kruga grijanja, pripremom potrošne tople vode i njezinom cirkulacijskom crpkom te je moguće spojiti dva Vaillantova uređaja s bidirekcijskim terminalima 7-8-9 (atmo/turboBLOCK, aquaBLOCK atmoVIT, atmoCRAFT).

Pribor za proširenje ostao je nepromijenjen:

- VR 80/90 - sobni korektori
- VR 60 - modul hidrauličkog proširenja za dva miješajuća kruga grijanja
- VR 30/31/32 - moduli za povezivanje više uređaja u kaskadu
- VR 55 - zidno kućište ako se zaslon želi dislocirati od regulacije.



Prikaz upravljanja s 3 uređaja u kaskadi, pripremom PTV i 3 miješajuća kruga grijanja s regulacijom calorMATIC 630/3



calorMATIC 630/3 - prikaz priključnih mjesta

Maksimalnim proširenjem calorMATIC 630 upravlja s 8 uređaja u kaskadi, 15 krugova grijanja (jedan direktan i četrnaest miješajućih) te je moguće integrirati do 8 sobnih korektora u sustav.

Za eventualne smetnje u radu sustava, greške je moguće očitati isključivo putem servisnog programa za servisere vrDIALOG 810/2 ili putem komunikacijske jedinice vrnetDIALOG.

Dosadašnji uspjeh atmosferskog regulatora calorMATIC 630 prije svega je rezultat izvrsnih tehničkih karakteristika i povoljne cijene. Zadržavajući sve prednost druge generacije te implementirajući nova rješenja za upravljanje sustavima grijanja

i PTV treća generacija calorMATIC 630 podići će standarde na još višu razinu.

Na kraju je potrebno reći da sa zadovoljstvom očekujemo dolazak uređaja VRC 630/3 na tržište jer smo svjesni postignutog napretka ali i zadovoljstva naših krajnjih korisnika, kao i instalatera i serviser.

Vaillantova vizija je inteligentna regulacija za svaki sustav grijanja i pripremu potrošne tople vode kako bi se osigurao maksimalan komfor uz minimalnu potrošnju energije.

D.C.

In memoriam

Dana 24. siječnja 2011. u moskovskoj zračnoj luci Domodjedovo dogodila se velika tragedija kada je u samoubilačkome napadu poginulo 35 nevinih žrtava. Među njima je bio i 35-godišnji kolega iz Vaillant Group, gospodin Hendrik Minderop, koji je tada bio na službenome putu u Rusiji.



Ovim putem želimo izraziti našu iskrenu sućut i duboko žaljenje svim onima koji su ga poznavali a posebice njegovoj rodbini i prijateljima.



Sustav nagrađivanja

...i novosti u 2011.



Poštovani članovi KIV-a,

drago nam je što vam u 2011. godine možemo predstaviti mnogo novosti u sustavu nagrađivanja. Željeli smo unaprijediti te podići nagrađivanje na višu razinu kako bismo povećali vaše zadovoljstvo. Sustav stimulacija oslanja se na pravila sudjelovanja iz prethodnih razdoblja, koja su vama već dobro poznata. Temelje se na prikupljanju instalaterskih kupona i slanja fotokopija računa R-1. Sve detalje dobili ste putem dopisa koji smo poslali svim članovima KIV-a.

Prva novost vezana za novi sustav nagrađivanja je mogućnost upisa instaliranih kupona putem Vaillantovih korisničkih stranica (www.vaillant.hr/Poslovni_partneri). Većina članova KIV-a dobila je pristupne šifre za ulazak na te stranice. Ovo je doista korisna mogućnost kojom se olakšavaju unos i evidencija instaliranih aparata te vam je od velike pomoći u slučaju da zaboravite poslati kupone do određenoga roka (1.12.2011.). Ako još uvijek nemate pristupnu šifru slobodno nas kontaktirajte putem telefona 6188-670, faxes 6188-669 ili e-maila kiv@vaillant.hr.

Vaillantov program proizvoda svake godine sve je veći i veći. Puno novih uređaja izašlo je na tržište te smo upravo zbog toga neke morali dodati na listu nagradnih bodova. Dodani su spremnici aIISTOR VPS/2, auroSTOR VIH S, actoSTOR VIH RL, VEH/VIH SN, Moduli VPM/S, VPM/W, toplinska podstanica uniSAT VS/VSW, ventilacija recoVAIR.

U niže navedenoj listi dodani su svi novi uređaji za bodovanje SNI-a.

Uređaj	Bodovi
Automatika VRC 430/430f; VRS 560 i VRC 470	5
Automatika VRS 620 i VRC 630	10
atmoMAG/turboMAG	10
Klima uređaji climaVAIR	10
atmoTEC/turboTEC VUW pro	10
Solarni kolektor VTK i VFK (1 kom)	15
atmoTEC/turboTEC VU i VUW plus	20
Spremnici uniSTOR VIH i atmoSTOR VGH	20
Spremnici aIISTOR VPS/2, auroSTOR VIH S, actoSTOR VIH RL, VEH/VIH SN	30
Solarni modul VPM S, modul za PTV VPM W	30
Toplinska podstanica uniSAT VS/VSW	30
aquaBLOCK VUI	30
Kondenzacija ecoTEC pro	30
atmoVIT VK kotlovi	40
Ventilacija recoVAIR	40
Kondenzacija ecoTEC plus	50
Kondenzacijski kotlovi (ecoVIT, ecoCOMPACT, ecoCRAFT)	60
Toplinska crpka geoTHERM	100



Treća i najzanimljivija novost jest da smo osvježili listu nagrada koje možete osvojiti putem sustava Instaliranjem uređaja do nagrada. Uveli smo potpuno nove nagrade s uvjerenjem da ćemo time dodatno povećati vaše zadovoljstvo. Ovim nagradama želimo biti prepoznatljivi i originalni. U donjoj tablici možete vidjeti nagrade prema broju instaliranih aparata.

Broj instaliranih uređaja	Nagrada*
10 - 40	Vaillantova majica dugih rukava s kapuljačom
41 - 80	Vaillantov ruksak + Vaillantova majica dugih rukava s kapuljačom
81 - 120	Kofer za alat + Vaillantov ruksak + Vaillantova majica dugih rukava s kapuljačom
121 - 160	Vaillantov električni bicikl ecoBIKE pro
161 +	Vaillantov električni skuter ecoBIKE plus



ecoBIKE Pro nagrada (prototip)

Kako robna marka Vaillant teži obnovljivim izvorima energije te je ekološki osviještena, 1. i 2. nagrada su električni skuter (**ecoBIKE Plus**), odnosno električni bicikl (**ecoBIKE Pro**). Ovo je novost koja će mnoge razveseliti i potaknuti na korištenje ekološkog prijevoznog sredstva. To je bicikl koji se može voziti kao i svaki drugi, a jednako tako može ga pokretati energija baterija. Puni se putem bilo koje električne utičnice.

M.Kol.



Uvodni govor direktora Tomaža Bizjaka

Ljetna skupština

Partnera Vaillanta 2010.

Ove godine za mjesto održavanja skupštine partnera izabrali smo Ljubljanski grad. Slijedom dobrih poslovnih rezultata u 2011. godini smatrali smo da su naši partneri zaslužili „kraljevsko” gostoprimstvo. Ljubljanski grad nalazi se na vrhu brijega i nudi prekrasan pogled na cijelu Ljubljanu. Izbor se pokazao ispravnim.

Skupština je održana 22. prosinca, a započela je po običaju uvodnim govorom direktora, a zatim predstavljanjem rezultata poslovanja te kratkom prezentacijom novih proizvoda koji će upotpuniti naše postojeće prodajne segmente.

Kako bismo začiniili stanke između prezentacija, organizirali smo nastup članova folklorne skupine Rožmarin - Ruzmarin. O izvedbi i nastupu plesnih točaka brinuo se njihov dugogodišnji član, a ujedno i serviser u tvrtki Tošnjak d.o.o, gospodin Andrej Kunej.

U nastavku je slijedila dodjela nagrada za najzaslužnije članove KIV-a i nagrada za partnere koji su postigli najbolje rezultate u instaliranoj opremi prema segmentima.

Najviše različitih uređaja iz našeg prodajnog asortimana prošle godine ponudila je tvrtka Apolis d.o.o. koja je ugradila uređaje iz šest segmenata našeg asortimana. Tvrtka Instalacije Marcen je, kao i prethodnih godina, ugradila najviše toplinskih crpki, a pored toga i najviše modularnih spremnika MSS.

Kao i prethodnih godina najviše solarnih panela ugradila je tvrtka Enso d.o.o., a prvo mjesto za izradi najjače kotlovnice, drugu godinu zaredom, zauzela je tvrtka Inštalacije Ror d.o.o., koja je ujedno instalirala i najviše uljnih kondenzacijskih kotlova icoVIT.



Posebnu brigu o poboljšanju sustava grijanja vodila je tvrtka Tošnjak d.o.o., koja je zamijenila najviše starih plinskih uređaja za nove ecoTEC kondenzacijske uređaje. Tvrtku Plinar d.o.o. nagradili smo za dugogodišnju kvalitetu usluga i ponudu kompletnog asortimana Vaillantovih uređaja krajnjim korisnicima. Tvrtka Lorenline d.o.o. izgledom svog vozila i načinom rada pridonijela je u velikoj mjeri prepoznatljivosti robne marke Vaillant dok je gospodin Marinko Uroš nagrađen za nastavak poslovanja tvrtke Ko-plin d.o.o., prijašnjeg vlasnika gospodina Kovača.

Veliko nam je zadovoljstvo da su kvaliteta uređaja i prepoznatljivost naše robne marke najvažniji i novim partnerima koji su se pridružili velikoj Vaillantovoj obitelji. Tako je tvrtka Klimahit u nekoliko mjeseci suradnje instalirala znatan broj uređaja iz svih segmenata našeg asortimana. Gospodin Anže Pezdir počeo je s nama surađivati tek u 2010. i odmah je dospio među najbolje partnere KIV-a - zato su obojica i zaslužila posebnu pozornost.

Nakon službenoga dijela slijedio je domjenak te prilike za neformalni razgovor i razmjenu iskustava, za koji se u ovim teškim vremenima inače teško pronade vremena.

Folklorna grupa Rožmarin-Ruzmarin pobrinula se i za humoristični dio. Naime, poklonili su nam živoga zeca, kojeg smo naravno predali u odgovarajuću skrb jer u našim novim poslovnim prostorima ne bismo mogli pronaći prikladno mjesto za njegov boravak.

Uz zvuke harmonike i glasovira, za koje je bio zadužen gospodin Stane Krivec, te uz pokoju pjesmu noć se brzo pretvorila u jutro, a to znači da je i povratak kući bio neizbježan.

Naši partneri u posljednjih godinu dana pokazali su da se čak i u teškim ekonomskim vremenima, možemo osloniti jedni na druge, a njihov kvalitetan rad znatno pridonosi dobrim rezultatima i promicanju vrijednosti robne marke Vaillant u Sloveniji.

Zahvaljujemo svim partnerima za njihov rad i doprinos poslovnim rezultatima tvrtke Vaillant u 2010.

M. J.



Folklorna skupina Rožmarin



Ples u narodnim nošnjama



g. Anže Pezdir prima nagradu



g. Stane Krivec prikladno se obukao - kao pravi dvorovlasnik



Predaja „Vaillantovog zeca“



Gost...Selma Bajrami!



Radionica u modernom ambijentu

22. i 23. decembar zasigurno će ostati svima u sjećanju. Prema riječima prisutnih, proglašena je jednom od najboljih skupština ikada. Naš domaćin je ovaj put bio najmoderniji hotel Termag, smješten u samom jezgru Jahorine, na 1550 m nadmorske visine. Luksuzno opremljeni apartmani, restoran, mini bar, kamin sala, koliba za zabave, bazen, sauna, masaža, jakuzzi i mnoštvo drugih sadržaja, učinili su naš boravak nezaboravnim.

Jahorina je planina koja pripada Dinarskom planinskom sistemu. Najviši vrh je Ogorjelica sa 1.916 m nadmorske visine. Ljeti je prekrivena gustom zelenom travom, a zimi i do 3 m visokim snijegom. Veliki dio planine proglašen je nacionalnim parkom.



Uvijek rado viđeno lice, g-dica Alma, Luk d.o.o.

Sala za konferencije, u kojoj smo održali radni dio skupštine, opremljena je prema svim pravilima modnog, ali i modernog enterijera. Plakati prekriveni pejzažima te "posadena" stabla oko same prostorije, odavala su efekat pravog prirodnog okruženja. Tako smo se upoznali sa najnovijim dostignućima iz grupacije Vaillant te organizirali kratki kviz. Najaktivnije smo nagradili prigodnim poklonima, a sve ostale opremili Vaillant opremom.



Red je zapjevati i jednu sa direktorom

No, u međuvremenu, počelo se šušcati ko bi to mogao biti gost večerašnje zabave. U samo nekoliko minuta tajna je bila otkrivena. Gostuje Selma Bajrami! Popularna bosanskohercegovačka estradna umjetnica. Eh, tu su se već počele brojati minute. Ni večera nije mogla umanjiti uzbuđenje koje su naši dragi gosti osjetili. Iako je mlada pjevačica zavidnih glasovnih mogućnosti uveliko zabavljala publiku domaćim i stranim hitovima, jednostavno nije uživala veliku pozornost. Sve do momenta kada je g. Semir Botić, u pratnji gromoglasnog aplauza, na binu izveo željno očekivanu g-dicu Bajrami te u svom već prepoznatljivom stilu našalio kako Vaillant ne grije ni približno kao naša Selma.



Ipak, zeko je bio glavna zvijezda večeri

Ekipa se od prvog momenta smjelo upustila u pjevanje i plesanje. Stihovi su bili dobro poznati. Četiri sata plesa i muzike zaista nije malo, priznat ćete. Za nas, biće teško dogodne zadovoljiti kriterije koji postaju sve teži. Ali truditi ćemo se, kao i svaki put, podijeliti sa našim prijateljima i kolegama emocije i toplinu, a sve kroz provjereno najbolji način za opuštanje. Pjesmu. Ples. Zabavu. I, smijeh.

J. L.J.



On the road...



Red Bull Šinomobil utrka

Šinomobil

2010. ćemo pamtiti i po zanimljivim događajima poput...

...Red Bull Šinomobil utrke održane 26. rujna u Sarajevu, pokraj šina najstarije redovne tramvajske mreže u Europi. Događaj je privukao veliku pažnju javnosti, a više od 10.000 građana uživalo je u napetim utrkama neobičnih vozila, koja su se, pored brzine, natjecala u uređenju i kreativnom osvjetljenju ovih originalnih vozila.

Prije 126 godina cijela Europa bila je zavidna Sarajevu. Beč, Pariz, London... mogli su samo sanjati o tome - potpuno funkcionalna tramvajska mreža počela je s radom u ovom čudesnom gradu, prva u Europi. Evolucija vozila bila je dug i složen proces. Put od volovskih kola, preko rimskih zaprega i kočija aristokrata do današnjih modernih tramvaja bio je doista dug. I prašnjav. A tada su na scenu stupili Šinomobili - vozila potekla iz mašte svojih tvoraca, pokretana isključivo na ljudski pogon, različitih oblika, veličina i boja, u formi čamaca, poštanskih kočija, policijskih vozila, oldmobiela, F1 bolida... U direktnim duelima ekipe su prolazile kroz osminu i četvrtinu finala te polufinale, sve do samog velikog finala, a pored uobičajenih kategorija tu su bile i specijalne kategorije: nagrade za iluminaciju te najbolju rasvjetu - koja je morala biti napajana isključivo kretanjem samoga vozila, dakle bez baterija.

Trka je donijela mnogo uzbuđenja, preokreta, iznenađenja i naravno sjajne zabave. Publika je oduševljeno navijala i bodrila ekipe čija su se vozila kvarila, ispadala iz šina, a koja su vozači morali gurati do cilja.

No, našu su pažnju posebno privukli sudionici ovoga spektakla. Naime, naša servisna tvrtka „Elkomont“ hrabro se upustila u ovaj izazov i odlučila sa svojom tročlanom ekipom u sastavu Ado&Benjo, a na čelu s Vaillantovim zekom, sudjelovati u ovoj utrci. Redni broj 11 ovoga put nije donio pobjedničko mjesto, no mi smo svakako sretni i ponosni da je ekipa pokazala avanturistički

duh i na vozilu sačinjenom od dvaju bicikala jurila poput pravih bajkera.

Do sljedeće utrke Šinomobila našoj ekipi želimo mnogo sreće i uspjeha u osmišljavanju novog i ludog vozila u kojem će pokušati biti najbrži, najkreativniji, najblještaviji i najzabavniji - DLENG DLENG!!!

J. L.J.



Jedna fotografija prije početka utrke. Sretno momci!



Svesrdna podrška obitelji i prijatelja



Proizvodnja Vaillantovih radijatora

Posjet tvornici DemirDöküm



Zajednička fotografija za uspomenu

Krajem mjeseca siječnja organiziran je posjet Vaillantovoj tvornici radijatora DemirDöküm u Turskoj za naše partnere i uvoznike s Kosova. Gospodin Rame Tahiraj i gospodin Halil Krusha, kao predstavnici tvrtki Termoteknika i Euroterm, povelu su i svoja dva najveća kupca, gospodina Saliha Hoxhu iz Prizrena i gospodina Mentora Hoxhu iz Gnjilana.

Prvoga dana posjeta, u gradu Bozüyükü, udaljenom 200 km od Istanbula, gdje se nalazi tvornica radijatora DemirDöküm, organizirana je prezentacija o proizvodnom asortimanu vaiRAD. U tvornici se proizvode Vaillantovi panelni radijatori tipa 11, 21, 22 i 33, dužine od 400 do 3000 mm, te visine od 300 do 900 mm, u standardnoj kompaktnoj ili ventilskoj verziji. Nakon prezentacije kolege iz Turske provele su nas čitavim kompleksom te pokazali i objasnili cjelokupan proizvodni proces izrade radijatora, od rezanja i prešanja čeličnih ploča pa sve do bojenja i pakiranja. Tvornica je suvremeno opremljena i uređena, proizvodnja je dobro organizirana te se provodi i kontrolira prema najvišim standardima.

Na povratku u Istanbul obišli smo i centralno skladište Vaillant Turska u Shekerpinaru, odakle se roba distribuira van Turske.

Idućega dana posjetili smo sjedište Vaillanta u Istanbulu, gdje smo se upoznali s razvojem i pozicijom Vaillanta i DemirDöküma na turskom i svjetskom tržištu te smo obišli izložbene prostore i urede. Sve je odlično uređeno i izgleda impresivno.

Tijekom trajanja posjeta domaćini su organizirali razgledavanje i obilazak nekih značajnijih znamenitosti Istanbula. U kuli Galatasaray, koja je nekada služila kao vatrogasni toranj i osmatračnica, uz glazbeni program, kavkaskie plesove i neizbježne trbušne plesačice degustirali smo mnoge turske specijalitete i uživali u opuštenuj

atmosferi. Impresivna sultanova palača Topkapi i prekrasna Aya Sofia (prvotno izgrađena u V. stoljeću kao crkva, prenamijenjena u džamiju dolaskom Osmanlija, sada služi kao muzej), upotpunili su doživljaj drevnoga Bizanta i Turskoga carstva. Nezaobilazni Grand Bazaar, poznat i kao Kapaličaršija, bio je naša zadnja stanica i to je mjesto gdje se najbolje može osjetiti orijentalni duh Turske. Vezano za samu Tursku, barem onaj dio koji smo mogli vidjeti tijekom posjeta, zemlja se razvija i napreduje velikom brzinom, puno se gradi i ulaže u gospodarstvo. S druge strane, prometne gužve neizbježni su dodatak Istanbula, grada u kojemu prometuje oko 2 milijuna vozila.

I za kraj, želim pohvaliti gostoljubivost svih kolega iz Turske, posebno kolege Emrah Aydogana koji nas je pratio i pomagao tijekom čitavoga posjeta te izlazio u susret svim željama naših uvoznika.

S.V.



Tvornica DemirDöküm u Bozüyükü



Izložbeni prostor u sklopu tvornice



Školovanje servisera...

...na Kosovu



Zajednička fotografija sudionika školovanja

Prvog dana veljače ove godine održano je školovanje ovlaštenih servisera u prostorijama uvoznika za Republiku Kosovo, u tvrtki „Termoteknika“ iz Peći, a sve u organizaciji vlasnika tvrtke gospodina Rame Tahiraja i Predstavništva Vaillant, Zagreb.

Školovanju su prisustvovala 24 partnera iz svih dijelova Kosova, što dokazuje veliko zanimanje za Vaillantove proizvode. Posebno zanimanje sudionici su pokazali za uređaj eloBLOCK, čija se prodaja u posljednjih godinu dana višestruko povećala, a što znači da kupci uvijek prepoznaju kvalitetu i pouzdanost proizvoda.

Teme školovanja bile su sljedeće:

- upoznavanje s tehničkim i funkcionalnim karakteristikama novog uređaja eloBLOCK
- mogućnost instalacije uređaja eloBLOCK sa spremnikom potrošne tople vode VIH, prednost takvog sustava u odnosu na električne akumulacijske bojlere
- primjena različitih vrsta regulacija u spoju s uređajem eloBLOCK
- osvrt na stariju verziju eloBLOCK-a
- zidni plinski konvencionalni uređaji atmo-/turboTEC, njihove tehničke i funkcionalne karakteristike te mogućnosti korištenja različitih zrako-/dimovodnih sustava

Školovanje za novi uređaj eloBLOCK bilo je podijeljeno u dva dijela: teoretski i praktični. Svih se posebno dojmio praktični dio jer smo se tada imali prilike uvjeriti u kvalitetu rada samog uređaja te analizirati višestruke mogućnosti namještanja različitih parametara, a samim time i prilagodljivost uređaja na različite zahtjeve korisnika

i njihove sustave grijanja i pripremu tople vode.

U stanci smo organizirali zajednički ručak u obližnjem restoranu gdje smo svi u neformalnim razgovorima imali priliku izmijeniti iskustva u radu s Vaillantovim uređajima, komentirati mogućnosti njihove primjene te prodaju uređaja za grijanje na području Kosova.

Školovanje s podjelom prigodnih poklona završilo je u kasnim poslijepodnevima satima s nadom da smo ovakvim edukacijama otvorili novu stranicu u radu s instalaterima i serviserima na Kosovu .

Zadovoljna i nasmiješena lica sudionika bila su glavna nagrada organizatorima školovanja.

K.S.



Zajednički ručak i druženje



Dežurni serviseri u Areni Zagreb



Klopa i...podmazivanje grla pred utakmicu



...i na kraju ...pobjeda „medvjeda“!

Dežurni servisi u Zagrebu

...u Areni na „medvjedima“

Već 11. godinu Vaillant GmbH Predstavništvo u suradnji s ovlaštenim servisima grada Zagreba (članovima Vaillant Servis Sistema) organizira dežurstvo u neradne dane i dane blagdana tijekom mjeseca studenog, prosinca i siječnja, a tako je bilo i ove sezone.

Ova hvalevrijedna akcija, koja pokazuje maksimalnu brigu tvrtke Vaillant i njezinih partnera serviseri za krajnje korisnike, završila je 25. siječnja 2011. godine zajedničkim druženjem i odlaskom na hokejašku utakmicu KHL Medveščak Zagreb - HDD Tilia Olimpija Ljubljana.

Druženje smo započeli u ranim poslijepodnevnim satima u restoranu „Stara Sava“ uz pizzu, pivo i prepričavanje doživljaja s dežurstva. Iskustva su najčešće bila pozitivna, a krajnji korisnici u više su se navrata o našoj zajedničkoj akciji izrazili pohvalnim riječima.

Tvrtka „Vaillant“ je jedina tvrtka u toplinskoj tehnici koja svojim korisnicima pruža ovakvu vrstu usluge, što

dokazuje da slogan - „Naša briga za korisnike počinje tek prodajom uređaja“ - nije samo mrtvo slovo na papiru. Nakon što smo dobro podmazali grla i obavili zajedničko fotografiranje, krenuli smo bodriti naše „medvjede“ u srazu s ljubljanskim „zmajčecima“. To je bila utakmica u sklopu ledenog spektakla „Ice fever“ i u potpunosti je opravdala naša očekivanja. Glasnim bodrenjem (posebno naših Vaillant serviseri) „medvjedi“ su stigli do važne pobjede (4:3) koja bi mogla biti presudna i za plasman u doigravanje EBEL lige.

Kada su se na kraju slegli svi naši pozitivni dojmovi, možemo ustvrditi kako su mnoge kolege izjavile da je potrebno više ovakvih neformalnih druženja, na kojima se ponekad u opuštenoj atmosferi sazna mnogo o načinima rješavanja različitih tehničkih problema. Za kraj još jednom velika hvala svim dežurnim serviserima, koji su ove godine „podmetnuli svoja leđa“ i osigurali da se ova akcija nastavi. Vidimo se dogodine!

K.S.

Vaše fotke



Niko Čavlović, mlada nada Medveščaka



Pozdrav iz Bischofshofena